

Online-WIFI-Lehrgang Direktvertrieb – Chance für die Zukunft

Rüstzeug für moderne Direktberater*innen



WIFI-LEHRGANG DIREKTVERTRIEB - CHANCE FÜR DIE ZUKUNFT

DIE AUSGANGSSITUATION

Der Lehrgang wurde von den Gremien des Direktvertriebs der Wirtschaftskammern ins Leben gerufen und in den WIFIs eingerichtet. Die Lehrinhalte wurden von Praktikern entwickelt und werden laufend aktualisiert. Somit wird eine topaktuelle Weiterbildung gewährleistet, die als Qualifizierung im Direktvertrieb von Neueinsteigern, aber auch zur Wissensauffrischung stark nachgefragt ist.

Dieser Lehrgang ist von der Wirtschaft anerkannt. Untersuchungen haben gezeigt, dass Unternehmer*innen im Direktvertrieb, die den Lehrgang absolviert haben, eine signifikant längere Verweildauer in der Branche haben als Nichtteilnehmer.

DAS AUSBILDUNGSZIEL

Vermittlung von im Direktvertrieb umsetzbaren Fachkenntnissen und Softskills, die zur qualitativen Ausübung im Beruf Direktberater*in erforderlich sind.

DIE ZIELGRUPPEN

Der Lehrgang „Direktvertrieb – Chance für die Zukunft“ richtet sich vorrangig an Personen, die einen Einstieg in die Branche des Direktvertriebs erwägen sowie an erfahrene Direktberater*innen, die ihre fundierten Kenntnisse auf einen aktuellen Stand bringen möchten.

DIE LEHRGANGSZIELE

- Einführung in die Vertriebsform Direktvertrieb: Bedeutung, Vorteile, Trends, vertretene Branchen, Selbstbild
- Förderung von unternehmerischem und nachhaltigem Denken
- Erkennen der Beziehungen zwischen Direktberatern, Direktvertriebsunternehmen und Kunden
- Förderung von Fachwissen und sozialen Fähigkeiten
- Richtige Nutzung des Internets

DIE VORTEILE

- Qualifizierte fachspezifische Ausbildung für Selbstständige und am Direktvertrieb Interessierte
- Förderung von persönlichen Schlüsselqualifikationen
- berufsbegleitendes Modulprogramm
- Erwerb von Managementqualitäten, die den Weg in eine erfolgreiche Selbstständigkeit fördern
- Einfache Teilnahme von zu Hause aus

DIE VORAUSSETZUNGEN

Der Lehrgang ist offen für alle am Direktvertrieb interessierten Personen und wird als Online-Seminar angeboten, sodass alle Direktberater*innen in Österreich, unabhängig ihres Wohnortes daran teilnehmen können.



DAS PROGRAMM

Direktvertrieb - eine Vertriebsform mit Zukunft	Die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen	Die geschäftliche Nutzung des Internets	Beziehungskompetenz erwerben
Modul 1	Modul 2	Modul 3	Modul 4
4 Stunden	4 Stunden	4 Stunden	4 Stunden

DIE AUSBILDUNGSINHALTE

Die Ausbildung erfolgt berufsbegleitend und setzt sich aus vier Modulen zusammen.

Modul 1: Direktvertrieb - eine Vertriebsform mit Zukunft

Referent: Gremialobmann DI Michael Forster

- Entwicklung des Direktvertriebs
- Formen des Direktvertriebs
- Trends im Konsumverhalten
- Vorteile für Konsumenten
- Vorteile für Direktberater
- Unterscheidung Direktvertrieb – Pyramidensysteme
- Branchen im Direktvertrieb
- Motivation und Erfolgsfaktoren
- Leitbild des Direktvertriebs
- Leistungen des Gremiums Direktvertrieb in der WKO

Modul 2: Die rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen für den gelingenden Start in den Direktvertrieb

Referent: BGO KommR Peter Krasser

- Gewerbeordnung
- Konsumentenrechte im Direktvertrieb
- Fernabsatzgesetz
- Telekommunikationsgesetz
- Wettbewerb und Werbung
- Das Sozialversicherungsrecht
- Verhältnis zwischen Direktvertriebsunternehmen und Direktberater (Grundzüge des HVertrG)
- Sozialversicherungsbeiträge
- Steuerrecht
- Umsatzsteuer
- Einkommensteuer
- Einnahmen-Ausgaben-Rechnung

Modul 3: Die geschäftliche Nutzung des Internets

Referent: IT-Trainer & Consultant Horst Brunsteiner

- Digitale Kommunikation im Direktvertrieb
- Online Meetings erfolgreich durchführen
- Soziale Medien zielgerichtet einsetzen
- Grundlagen des Social Selling
- Rechtliche Grundlagen bei Sozialen Medien

Modul 4: Beziehungskompetenz erwerben

Referentin: Gremialobfrau Rosemarie Resnicek

- Sicheres Auftreten
- Der erste Eindruck
- Körpersprache
- Positiv kommunizieren
- Präsentationstechniken
- Persönlichkeit und Kommunikation
- Grundlagen der Rhetorik
- Zeit- und Selbstmanagement

DER ABSCHLUSS

Absolventen des Lehrgangs „Direktvertrieb – Chance für die Zukunft“ erhalten eine Urkunde, in der die Teilnahme bestätigt wird. Werden alle 4 Module absolviert erfolgt die Eintragung im WKO-Firmen A-Z als „ausgezeichnete/r Direktberater/in“.

DIE BERECHTIGUNG

Die Teilnehmer erwerben fundiertes Fachwissen sowie persönliche Fähigkeiten, die die Gewerbeausübung im Direktvertrieb auf eine stabile Basis stellen.

Für die Ausübung des selbständigen Gewerbes Direktvertrieb als freies Gewerbe ist die Teilnahme aber keine zwingende Zugangsvoraussetzung.

KOSTEN

€ 300.- für alle 4 Module. Die Module können auch einzeln gebucht werden. Es wird empfohlen, alle vier Module zu absolvieren.

FÖRDERUNG

Mitglieder der Gremien Direktvertrieb und Teilnehmer, die alle vier Module absolviert haben, erhalten eine Förderung in Höhe von bis zu 50 % der Lehrgangskosten. Die Förderung für Teilnehmer steht unter dem Vorbehalt, dass das Gewerbe Direktvertrieb bis 3 Monate nach Kursende angemeldet wurde. Über die Förderung informiert das Gremium des Direktvertriebs im jeweiligen Bundesland.

Die Kosten sind grundsätzlich als Aufwendungen für Fort- und Weiterbildung steuerlich absetzbar.

IHR/E ANSPRECHPARTNER*INNEN

Haben Sie Interesse und möchten sich anmelden?
Oder benötigen Sie mehr Informationen?
Dann kontaktieren Sie bitte unsere
Mitarbeiter*innen in den Landes-WIFIs:

WIFI Burgenland Kundencenter

Robert-Graf-Platz 1, 7000 Eisenstadt
T 05 90 90 7-2000, F 05 90 90 7-5115
E info@bgl.wifi.at, H www.wifi.at/burgenland

WIFI Kärnten GmbH Kundencenter

Europaplatz 1, 9021 Klagenfurt
T 05 9434, F 05 9434-804
E wifi@wifikaernten.at, H www.wifi.at/kaernten

WIFI Salzburg Kundenservice

Julius-Raab-Platz 2, 5027 Salzburg
T 0662 8888-411, F 0662 8888-600
E info@wifisalzburg.at, H www.wifi.at/salzburg

WIFI Steiermark Kundenservice

Körblergasse 111-113, 8010 Graz
T 0316 602-1234, F 0316 602-301
E info@stmk.wifi.at, H www.wifi.at/steiermark

WIFI Tirol Kundenservice

Egger-Lienz-Straße 116, 6020 Innsbruck
T 05 90 90 5-7777, F 05 90 90 5-7448
E info@wktiro.at, H www.wifi.at/tirol

WIFI Vorarlberg

DI (FH) Christian Konzett, MSc
Bahnhofstraße 24, 6850 Dornbirn
T 05572 3894-477, F 05572 3894
E konzett.christian@vlbg.wifi.at, H www.wifi.at/vlbg

WIFI Wien Kundenservice

wko campus wien, Währinger Gürtel 97,
1180 Wien T 01 47 677-5555, F 01 47
677-5588
E www.wifiwien.at/kontakt, H www.wifi.at/wien

WIFI Österreich

Wiedner Hauptstraße 63, 1045 Wien
F 05 90 900-3156
E wifi.info@wko.at, H www.wifi.at

WIFI International

Wiedner Hauptstraße 63, 1045 Wien
T 05 90 900-3454, F 05 90 900-3066
E win@wko.at, H www.wifi.eu

Für Informationen zur Durchführung des Lehrgangs,
Informationsabende, Anmeldungen und
Förderungsberatung stehen Ihnen unsere Landesgremien
zur Verfügung:

DIE GREMIEN DES DIREKTVERTRIEBS IN DEN LANDESKAMMERN

LANDESGREMIUM Burgenland

Mag. Christoph GRUBER
Robert-Graf-Platz 1, 7000 Eisenstadt
T 05 90 907-3320 DW, F 05 90 907-3315
E christoph.gruber@wkbgl.at

LANDESGREMIUM Kärnten

Europaplatz 1, 9021 Klagenfurt am Wörthersee
T 05 90 904-300 DW, F 05 90 904-304
E nikolaus.gstaettner@wkk.or.at

LANDESGREMIUM Salzburg

Mag. Julia PEHAM-ZVER
Julius-Raab-Platz 1, 5027 Salzburg
T 0662 88 88-259, F 0662 88 88 960-259
E jpeham@wks.at

LANDESGREMIUM Steiermark

Mag. Eva-Maria Larissegger
Körblergasse 111-113,
8010 Graz
T 0316 601-568, F 0316 601-9290
E direktvertrieb@wkwstmk.at

LANDESGREMIUM Tirol

MSc. Stefanie SPOERR
Wilhelm-Greil-Straße 7, 6020 Innsbruck
T 05 90 905-1284 DW, F 05 90 905-51284
E stefanie.spoerr@wktiro.at

LANDESGREMIUM Vorarlberg

Maria SEIDEL, BA
Wichnergasse 9, 6800 Feldkirch
T 05522 305-346 DW, F 05522 305-103
E seidel.maria@wkv.at

LANDESGREMIUM Wien

Andreas GURGHIANU
Straße der Wiener Wirtschaft 1,
1020 Wien, T 01 514 50-3251 DW,
F 01 51450-93262
E andreas.gurghianu@wkw.at